**Fortaleza sus tipos de preguntas**

**¿Qué tipo de pregunta sería adecuado para su entrevista con Harry?**

* Cerradas

**¿Por qué sería el tipo más apropiado?**

* Por el tiempo de disposición

**¿Cómo afectara el tipo de pregunta que usted seleccione en la cantidad**

**de tiempo que invertirá en su preparación para entrevistar a Harry?**

* Es más rápido contestar una pregunta cerrada a una abierta puesto a que la pregunta abierta se puede extender dependiendo a lo que se requiere saber

**Ejemplos.**

Preguntas **Cerradas**

* ¿Qué sexo de clientes predominan más?
* ¿Cuenta con promociones?
* ¿Existe un máximo de clientes por club?

Preguntas **Abiertas**

* ¿Qué es lo mínimo que se requiere para ser un cliente?
* ¿En dónde adquieren los materiales?
* ¿Qué características necesita para sus clientes?

**¿Qué otras técnicas podrían utilizar para complementar la información que**

**no esté disponible por medio de ese tipo de pregunta?**

* Se puede usar entrevista tipo diamante es la más apropiaba para pedir la información que se llegue a necesitar